

Možné přínosy klastru

Autor: prof. Leeder

Jako význačné přínosy, které jsou podle autorů z mechatronického klastru Cham uváděny a které jsou dle jejich zkušeností v souladu s přínosy dalších evropských a amerických klastrů, je možné ve stručnosti shrnout do následujících bodů:

- Klastry jsou regionální sítě, které dovolují vytvářet a získávat hodnoty i vně vlastních hranic a to při nízkých nákladech
- Klastry jsou tvořeny odborníky z podniků, municipalit, škol a různých institucí a spolků
- Klastry pro svůj potenciál přitahují experty a kvalifikované odborníky
- Klaster pomáhá snižovat náklady na finální výrobky, protože jsou mnohé vývojové, konstrukční a výrobní pravomoce delegovány na subdodavatele
- Klaster dále posiluje silné stránky, vytváří se jádro určité kompetence, které je ve spolupráci jednotlivých spolupracujících podniků klastru dále rozvíjeno a posilováno. Bez tohoto kompetenčního jádra se klaster nerozvíjí. Musí zde být tedy určitá odborná kompetence – např. schopnost vyrobit skutečně kvalitní - nejlepší radia, televize, motory, nebo lokomotivy. Kolem této kompetence se pak subdodavatelé rádi dobrovolně a s pracovním nasazením sdružují a pracují na jejím dalším vylepšení a zdokonalení.
- Toto úsilí se ale nesmí zvrhnout v monokulturu a monostrukturu, která se pak zahledí sama do sebe a nerozvíjí se v kontextu s obecným technickým pokrokem – ten pak může nepříjemně překvapit skokovou inovací
- Zapojením do klastru vzniká v regionu určitá vyšší otevřenost a nejrůznější další podniky mohou výhodněji získávat informace a produkty, které samy využijí pro další rozvoj – začíná růst celý region.
- Nové myšlenky a inovace je možné společným úsilím v klastru lépe zvládat a integrovat. Silný klaster má pak lepší a efektivnější přístup k financím, získává lepší nákupní podmínky, může se lépe zúčastňovat různých veletrhů, výstav apod., snáze získává kvalifikované pracovníky.
- Klaster snáze získá různé potřebné firmy ke spolupráci, snáze získává subdodavatele a také trhy.
- V klastru se podobně jako ve velkém podniku postupně seskupují zdatní pracovníci, znalosti a kapitál pro získání lukrativnějších a větších zakázek.
- Podniky pracující v dobrém klastru nepodléhají pokušení přesouvat svoji produkci do zemí s levnější pracovní silou. Klaster dokáže vytvořit konkurenceschopné zázemí a prostředí.
- Právě v takovém odvětví, jako je mechatronika, kde je zapotřebí spolupráce mnoha subjektů se klaster osvědčil jako vhodný prostředek globální konkurenceschopnosti.
- V souladu s hospodářským vedením regionu je možné záměrně vytvářet strategické podmínky pro další inovační rozvoj k dosažení cíle – regionu excellence. Vždy musí jít o širokou spolupráci přes řadu aktérů a institucí. Zapojit se musí učební obory, průmyslovky, fakulty vysokých škol, místní výzkumné ústavy a malé a střední podniky a samozřejmě osvědčené vedení města a kraje.
- Klaster tak může přispět k posílení konkurenceschopnosti řady malých a středních podniků v regionu a přes jejich prosperitu zajistit rozvoj celého regionu. To ale samozřejmě nejde samo od sebe – to musí být cíleně řízeno ze strany orgánů regionu
- Klaster dokáže svými kontakty, spoluprací a vnitřním vzájemným pozorováním, porovnáváním a určitým organizačním působením přispět k postupnému ozdravování podnikatelských struktur jednotlivých v klastru fungujících malých a středních podniků. Začínají si více uvědomovat sílu a nezbytnost podnikatelské pružnosti, digitálního datového toku i význam inovací -tedy aktivit nezbytných pro přežití v globální konkurenci.